



MG
CONSULTANTS
révéler, reconnecter, recruter



Vous souhaitez rejoindre une entreprise où innovation, bienveillance et développement durable se conjuguent au quotidien ?

Offrez votre expertise au service d'un acteur majeur des semences potagères ! 🌱

Bejo Graines France, filiale française du groupe néerlandais **Bejo Zaden**, est un acteur international majeur dans le **domaine des semences potagères**.

L'entreprise, **reconnue pour sa génétique de qualité et ses innovations**, privilégie des pratiques respectueuses de l'environnement et des valeurs centrées sur l'humain. Avec une **équipe dynamique** et une **présence forte sur le marché français**, Bejo cultive une **relation de confiance durable** avec ses clients.

En intégrant Bejo, vous rejoindrez un **leader mondial** au sein d'une **structure familiale** où la convivialité, la bienveillance et le développement des talents sont des priorités.

Dans le cadre d'une stratégie de renforcement de l'équipe commerciale, BEJO FRANCE recrute un(e) :

Attaché Technico-Commercial Semences Potagères H/F

Home office – Secteur Normandie

Missions

Intégré(e) au sein de l'équipe commerciale composée de 7 personnes :

- **Vous développez et fidélisez un portefeuille clients** : Vous accompagnez les maraîchers et grands comptes, identifiez leurs besoins spécifiques et proposez des solutions sur mesure. Vous assurez également le suivi technique et commercial pour garantir leur satisfaction à long terme.
- **Vous respecterez de nouveaux clients** : Vous élargissez la présence de Bejo France sur les zones stratégiques et mettez en avant les produits lors de salons et événements professionnels.
- **Vous soutenez les projets techniques et commerciaux** : Vous participez aux prévisions de ventes et êtes en charge d'assurer une expertise produit en lien avec nos équipes internes.
- **Vous mettez en place des relations** de confiance, de qualité, avec un accompagnement technique qui rendra vos partenariats durables avec les clients

Profil

Issu(e) d'une formation agri/agro, vous disposez d'une expérience réussie dans un poste similaire, de préférence dans le domaine des semences potagères.

Vous maîtriserez les outils informatiques (CRM, ERP) et communiquerez aisément en anglais (niveau B1 minimum).

Votre sens du client, votre autonomie et votre capacité à organiser votre activité en home office seront vos atouts pour réussir.

Conditions

CDI, statut cadre, forfait jours (211 jours/an)

Poste en Home-Office avec déplacements quotidiens en Normandie

Siège basé à Beaufort en Vallée (49)

Rémunération fixe sur 13 mois avec participation aux bénéfices

Véhicule de fonction, ordinateur, téléphone portable

Mutuelle familiale à 100 %, PEE avec abondement et retraite supplémentaire

Vous êtes prêt(e) à relever le défi ? Postulez dès maintenant sous la référence MG 2882 :

MG CONSULTANTS – A l'attention d'Aurore HENNEBELLE

contact@mgconsultants.com - 06 98 61 95 94