



BEJO est un leader dans le secteur des semences potagères. Forte d'une présence internationale et d'une solide expertise agronomique, notre entreprise propose des variétés de légumes innovantes et adaptées aux besoins des producteurs, distributeurs et transformateurs. Nos valeurs sont basées sur la qualité, l'innovation et le développement durable. Nous effectuons notre travail avec soin et respect de la nature, des personnes et de l'environnement.

Désireuse de poursuivre sa stratégie commerciale et technique de proximité, **BEJO GRAINES France**, filiale française du groupe néerlandais BEJO ZADEN, recherche

UN ATTACHE TECHNICO-COMMERCIAL H/F EN CDI

Rattaché(e) au Responsable des Ventes, vous serez chargé de développer l'activité commerciale en étant basé au cœur du secteur (départements 50, 14, 76, 27, 61, 53 et une partie du 35).

A cet effet, vous assurez les missions suivantes :

- Maintien et développement des chiffres d'affaires
- Réalisation des objectifs de ventes et de prospection pour votre zone de responsabilité
- Mise en œuvre des actions promotionnelles et techniques et suivi auprès des clients
- Analyse des besoins des clients et des prospects en s'appuyant sur une bonne connaissance des caractéristiques techniques des produits et des services
- Remontée des informations concernant les activités commerciales, les essais, le marché et la concurrence, par des rapports réguliers
- Réalisation des prévisions de ventes
- Relance des clients pour s'assurer de la bonne fin des paiements dans les délais impartis
- Résolution des litiges commerciaux et techniques
- Mission de spécialiste produit pour la/les espèce(s) qui lui est/sont confiée(s)

Votre profil :

Formation BAC + 3 et/ou ou expérience de 5 ans minimum en tant que Technico-Commercial, acquise dans le monde agricole et/ou la filière légume.

Vous êtes une personne attirée par le développement commercial de terrain.

Vous possédez une bonne aisance relationnelle, une maturité d'esprit ainsi qu'une bonne culture générale.

Maîtrise des outils CRM et informatiques

Anglais souhaité (niveau minimum B1)

Conditions proposées : Poste en CDI - Rémunération fixe sur 13 mois + primes + participation aux bénéfices (3 mois d'anc.) + PEE (3 mois d'anc.) + retraite supplémentaire (1 an d'anc.) + mutuelle prise en charge à 100% par la société. Véhicule de fonction, téléphone et ordinateur portables.

Le poste vous intéresse ? Rejoignez-nous vite ! BEJO s'engage en faveur de la diversité et est ouvert à tous les talents.

Alors n'hésitez pas, transmettez-nous votre candidature à l'adresse suivante : **SARL BEJO GRAINES France** - à l'attention du SERVICE RESSOURCES HUMAINES – Beauchêne – 49250 BEAUFORT EN ANJOU ou par mail : recrutement@bejo.fr